

Setter/Quereinsteiger Vertrieb (m/w/d) für unseren Mitgliederbereich (keine Kaltaquise)

Wir sind eine etablierte, bundesweit tätige Kanzlei im Bereich Arbeitsrecht. Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen, die von uns eine rundum-sorglos-Betreuung bekommen über arbeitgeberfreundliche Arbeitsvertragsgestaltung und arbeitsrechtliche Beratung und Vertretung auf höchstem Niveau.

Unser Ziel ist es, insbesondere weitere Unternehmen für unseren Mitgliederbereich zu generieren. Und dafür brauchen wir Dich!

Du möchtest nicht einfach nur „irgendwo“ arbeiten, sondern in einer Kanzlei, in der **Teamgeist**, **Wertschätzung** und ein bisschen **Alltagshumor** genauso wichtig sind wie sauberes juristisches Arbeiten? Dann komm zu uns!

Um unsere Mission zu erreichen, suchen wir aktuell Telesales Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst (gerne remote). Du beantwortest Kundenanfragen und telefonierst Anfragen nach. Wenn Du dann noch Freude daran hast, neue Kooperationspartner zu gewinnen und Vortragsgelegenheiten zu schaffen: perfekt.

Deine Aufgaben:

- Bearbeitung von Kundenanfragen zu unserem Mitgliederbereich
- Nachverfolgung unserer Angebote per Telefon und Mail
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen
- Betreuung und Nachfassen unserer monatlichen Webinare
- Aktualisierung des Mitgliederbereiches
- Beantwortung von Kundenfragen

Das solltest Du mitbringen:

- Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb – idealerweise im B2B-Umfeld
- Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit, verkäuferisches Talent
- Zielstrebigkeit und den unbedingten Willen, den persönlichen Erfolg durch die eigene Leistung zu bestimmen
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Disziplin, guter Umgang mit Leistungsdruck
- Saubere und fehlerfreie schriftliche Ausdrucksform in Deutsch
- Und am wichtigsten: Begeisterung für Dein Tätigkeitsfeld, viel positive Energie und einen natürlichen Tatendrang

Wir bieten:

- Gutes Grundgehalt und leistungsabhängige zusätzliche Vergütung
- Professionelles Onboarding, Telefonskripte und Feedback
- Weiterentwicklung: Wir wachsen und wollen natürlich, dass Du mit uns wächst. Dabei unterstützen wir Dich mit zielgerichteter Weiterbildung, die Dich in Deiner persönlichen und fachlichen Entwicklung weiterbringen.
- 30 Tage Urlaub
- Leistungsabhängige Jokertage für mehr Flexibilität
- Professionelles, kollegiales Team und nettes Arbeitsumfeld
- Weitere Benefits: Weihnachtsfeier (König der Löwen/Tarzan), Sommerfest, Mitarbeitergespräche, flache Hierarchien, lockere Kleidung
- Jobbike Angebot nach einem Jahr Betriebszugehörigkeit

Okay, wir wissen, wie schwierig es ist, einen Vollblut-Vertriebler zu finden...aber wir sind halt gnadenlose Optimisten. Bitte bewirb Dich daher auch, wenn Du nicht alle Kriterien erfüllst. Wir behandeln Deine Bewerbung natürlich absolut vertraulich.

Deine Ansprechpartnerin ist Alicia Maug.

Auf Deine Online-Bewerbung freut sie sich unter bewerbung@ralinke.de.

Für Fragen stehen wir Dir auch gerne telefonisch zur Verfügung: 0541 3301590

Kanzlei für Arbeitsrecht
Christina Linke
Senator-Wagner-Weg 4
49088 Osnabrück
www.ralinke.de